

热点财经

厦门市工商联经济服务群
为中小微企业“充电”

财经速递

今年以来,厦门市工商联以主题教育为契机,紧紧抓住为民营企业服务这条主线,开展了形式多样的“我为群众办实事”行动。为精准服务中小微企业,近日,厦门市工商联(总商会)联合厦门市电脑业商会在民生银行大厦举办“《企业经营法律风险和财税》知识讲座暨厦门市工商联经济服务群活动”,当天,财税、律师、银行相关人士齐上阵,为市工商联经济服务群成员提供一站式服务。

民生银行:欢迎来贷款

民生银行小微金融事业部副总经理熊立文针对小微企业家们感兴趣的融资、结算等问题,进行了详细的服务方案宣讲,企业反响热烈。该行表示,将持续深化搭建与小微企业家沟通桥梁,不断拓展小微企业成长权益体系,升级客户的金融服务体验,千方百计为小微企业创造更多的价值、提供更优质的服务。

鑫算财税:解析最新税收政策

本次活动邀请厦门鑫算财税咨询有限公司总经理陈培芝、福建世平律师事务所执行主任王庆文现场授课。陈培芝围绕科技型企业从“业务、财务、税务”大融合、如何执行新会计准则、执行新会计准则后的税费差异协调、个人卡的管理等方面进行了详细讲解,向参会人员细致地分析了涉税政策与税收风险控制,展示了当前科技型企业财税领域前沿的实操案例和战略思考。并对若干高难度问题进行解剖,让参会人员进一步掌握行业相关税收政策以及企业经营中的涉税风险等知识要点,提升会计专业能力。



世平律师事务所:防范合同风险

王庆文以《法治环境下民商事合同法律知识分享》为题,从企业用工合同和商务合同风险防范等方面出发,结合自身办理的相关案件,对合同各个阶段可能遇到的法律风险以及如何降低风险进行了阐述。通过理论+案例相结合的形式,不仅让大家对常见法律专用名词有了更清晰的认识,更让大家充分认识到企业经营中风险防范的重要性。培训现场氛围活跃,互动积极,授课老师解答了企业家们在工作中遇到的法律问题和财税问题,实现了讲学双方的良性互动。参加培训的人员纷纷表示受益匪浅,通过学习深刻认识到了合法、合规经营是企业需要掌握的基本功,是企业长远发展、增强核心竞争力的保障。厦门市电脑业商会员企业及厦门市工商联经济服务群成员近80人参加。(吴翠珊 来源:厦门市工商联)

厦航新开续飞21条航线

伴随着全国各地院校陆续进入暑期,民航的暑运旺季即将到来。近日,厦门航空新开、续飞21条国内航线,方便旅客出行。

此次新开航线共有18条,涉及杭州、重庆、长沙等多个旅游热门城市。其中,厦门-青岛-满洲里、福州-桂林-遵义茅台、福州-泸州、重庆-海拉尔、重庆-运城-大连、长沙-满洲里、银川-遵义-珠海等航线,班期为每日1班。杭州-北海航线,班期为每周4班。天津-泸州航线,班期为每周3班。续飞航线3条,分别为福州-武汉-海拉尔、杭州-海拉尔、长沙-库尔勒航班,班期均为每日一班。厦航方面表示,后续将针对暑运旅客出行需求特点,持续拓宽航线布局网络,积极增添旅游特色新航线和新产品,为旅客出行保驾护航。(许纳芳 来源:厦门晚报)

13家企业集中入驻同安新城银城智谷

一次性交付近1万平方米,13家企业集中入驻,厦门同安新城产业招商交出优异成绩单。6月28日,同安新城银城智谷二期举行集中交付仪式。

据悉,此次交付的是位于同安新城银城智谷二期的高层写字楼和总部办公项目,自去年底该地块启动入市后仅用时半年,项目就实现了近30家企业签约入驻,去化率30%,签约面积超过1.5万平方米。

本次集中入驻园区的13家企业,以科技创新型为主,所处行业涵盖信息技术、智慧建筑、新材料、大健康等领域。

目前,银城智谷一期已基本建设完成,已交付面积的85%实现企业签约入驻;二期预计2023年底全部交付,半年实现签约1.5万多平方米;三期建设正在加速推进,预计2025年交付。(张珺 来源:厦门日报)

厦门“清凉经济”升温

今年的高温天气不仅“提前报到”,还成了“常客”。高温之下,避暑、降温等消暑需求热度高涨,直接带火了空调、连衣裙、帐篷、水上套装的销售,特别是空调市场更是一片火热,甚至部分爆款出现了断货。

今年厦门各大卖场的空调销量确实比往年增加不少,空调经济明显回暖。受成本上浮等影响,空调价格有所上涨,而商家的促销力度有所降低。奥维云网统计数据 displays:5月份后,线下市场空调均价同比上涨388元;线上市场空调均价同比上涨380元。

线上销售同样火爆。在刚刚过去的“6·18”大促中,清凉家电是表现最突出的品类之一。数据显示,6月至今,空调销量同比增长两位数以上,移动空调销量同比翻倍,USB风扇销量同比增长169%。通程电器战报也显示,“6·18”期间,新风空调、2匹挂机、风管机成交额同比增长20%左右,中端机型增长明显。(白若雪 来源:海西晨报)

储能行业迎增长长期厦企纷纷布局

近期,特斯拉CEO马斯克来华与宁德时代董事长曾毓群见面“商讨大事”引关注。公开信息显示,两大巨头探讨的首个项目就是储能,不约而同关注到同一道“风景”,并打算携手发力。储能,简单理解就是将风电、光伏、火电等电能以各种形态存储起来,在需要时将能量转化为电能释放出来,相当于一个大型的“充电宝”。业内人士认为,大规模储能是可再生能源的未来,也是提高新能源动力电池供应质量、提高电力系统安全性和稳定性的必要手段。

储能技术升级行业“大咖”加快入局

就是这样一个“充电宝”,近年来,行业“大咖”加快了入局步伐,也为不少厦企带来发展新机遇。今年年初,宁德时代董事长曾毓群提出,电池储能需要核级安全保障,这是实现“双碳”目标的重要支撑。

今年4月,特斯拉美国本土以外的首个储能超级工厂项目宣布落户上海。该工厂将规划生产特斯拉超大型商用储能电池,计划于今年三季度开工,明年二季度投产。据了解,特斯拉将从宁德时代采购磷酸铁锂电池电芯,用以生产储能设备。在刚刚过去的SNEC第十六届国际太阳能光伏与智慧能源(上海)大会暨展览会上,宁德时代和比亚迪甩出储能技术

“王炸”:宁德时代发布全球首个“零辅源”光储融合解决方案,比亚迪则正式推出集成刀片电池的cube储能系统产品。据了解,“零辅源”光储融合解决方案是宁德时代经过三年打磨,摆脱了传统储能解决方案对冷却系统及辅助电源的依赖,光与储实时联动,实现毫秒级功率控制响应。在此期间,宁德时代一直未停止储能产业布局的步伐,通过技术合作、合资建厂、战略入股等方式深度布局产业链。

其中,也包括在厦设立的厦门时代——宁德时代公告显示,正在厦门市投资建设厦门时代新能源电池产业基地项目,打造动力电池系统及储能系统生产线,项目总投资不超过130亿元。据悉,2022年,宁德时代储能电池出货55GWh,全球市占率近40%,位列榜首。

厦企紧抓风口抢占储能发展赛道

厦门市相关企业从电池、系统集成、原材料等领域纷纷布局,抢占这一赛道。今年以来,厦门海辰储能科技股份有限公司(简称“海辰储能”)已经在项目建设、产能部署等方面紧锣密鼓推进。目前,他们围绕“超级单品、超级基地、超级生态”,持续打造核心竞争力。目前海辰储能厦门锂电研发及智能制造项目,规划年产能45GWh,项目一期年产15GWh

已全面投产,规划年产能30GWh的二期项目已于5月实现投产。

储能作为能源转型的关键环节,是建设新型能源体系的重要一环。海辰储能相关负责人指出,储能的安全和成本仍然是当下亟待解决的行业痛点,这也是储能发展的核心与本质。

由于光伏逆变器、储能PCS与UPS技术同源、共线生产,来自厦门的科华数据从风光逆变器领域切入,逐步拓展至储能PCS及储能系统集成领域。随着储能风口的到来,储能业务正成为科华数据的发力重点,目前已是国内第二储能变流器供应商。数据显示,去年科华数据在国内用户侧储能系统,出货量位列国内第一,正受益于大型储能行业快速增长。

储能电池的导电材料以炭黑为主,石墨烯和碳纳米管将是“升级版”。近年来,紧跟新能源发展趋势,厦门的凯纳、福华科技等石墨烯企业纷纷布局新能源领域,携手厦门相关企业进行储能电池、动力电池材料的合作开发。据悉,凯纳最新的万吨级电池导电剂生产线,正进入试运行,即将投用,将主要用于新能源电池领域。

本地龙头企业频频斩获大单

近日,海辰储能与来自美国的全球储能系统集成商Powin

正式达成框架采购合作协议,海辰储能将首批交付1.5GWh先进储能电池产品。同时,双方确认持续扩大供需合作,并推动未来3.5GWh储能电池规模采购计划。

一手抓产品,一手抓市场。这两年尤其是今年,储能行业迎来发展增长期,厦企纷纷加快海内外市场开拓步伐。海辰储能除了在中国“攻城掠地”,频频斩获大单,先后和中国能源建设集团陕西省电力设计院、许继集团等签订合作,还走进欧洲、美国等海外参加高端能源展,和国际企业同台竞技,加大海外市场开拓力度。

6月中旬,为期三天的2023年德国慕尼黑国际太阳能技术博览会举行,在这个全球储能行业强者竞技的擂台上,来自厦门市的量道新能源携畅销欧美市场的储能明星产品——风冷储能户外柜FLEX-215、堆叠式户用储能系统META L2等惊艳亮相,吸引来自全球的众多专业人士、参观者驻足咨询。

去年欧洲能源危机,推动户用储能高增长,继去年海外户用储能订单大增后,科华数据持续深化全球战略布局,在美国、法国、澳大利亚、印度、沙特、巴西等30多个国家设营销和服务团队,实现户用储能和大型储能同步发展。(李晓平 来源:厦门日报)